



Beispielbaum für einen User, der einen Ipad bekommen hat (altes Modell)

1 Punkte ~ 1,50 € (kalkulierter Wert – bei jedem User individuell)

Verschickte Prämien: 1

User, die bezahlt haben 15

Kosten der Prämie: 250€

Einnahmen durch User: ~ 228€ (jetziger Zeitpunkt)

-> Es wird ersichtlich, dass die User auch wenn sie kurz vor einer Prämie gestanden haben diese noch lange nicht finanziert haben. Besonders muss man beachten, wenn User B4 in Zukunft seine Refs. zusammenbekommen hätte, alle User der C-Ebene seinen Ipad finanzieren hätten müssen. Folglich könnten alle User der C-Ebene nicht mehr dem Ursprunguser A zu geordnet werden können und somit wäre die Finanzierung des Ipad von User A wieder zurück gegangen.

Im neuen System hingegen bekommt jeder User, die ihm unmittelbar zugeordneten Punkte und kann diese sofort eintauschen.